#### **Sandrine TOUITOU**

305 chemin des EMERIES 13580 LA FARE LES OLIVIERS Port. 06 13 53 41 27 sandrine.touitou@maxitalents.com 48 ans, permis B, 2 enfants

# **ACCOMPAGNEMENT DE LA CROISSANCE INDIVIDUELLE ET** COLLECTIVE

#### COMPETENCES METIER

#### **COACHING PROFESSIONNEL**

enjeux.

Soutenir la prise de recul et le Conduire la puissance des groupes à changement de perspective.

Faire émerger les ressources et les (codéveloppement, brainstorming, etc). leviers d'action du.es client.s.

# **AUDIT - CONSEIL SOCIO-ECONOMIQUE & ORGANISATIONNEL**

Conseiller et accompagner entreprises dans:

- conduite du changement;
- L'élaboration et la mise en œuvre de personnalisé et activable. leur plan de développement des RH & des compétences.

#### THERAPIE DE LA RELATION

Développer la conscience de soi et de la limite de l'autre.

Explorer les mécanismes d'adaptation devenus limitants.

patient vers Soutenir le d'autonomie et de présence à soi.

#### **ANIMATION DE GROUPES**

Favoriser la clarification des objectifs et Accompagner la dynamique et la cohésion de groupe.

partir d'outils d'intelligence collective

#### **FORMATION**

Réaliser les apprentissages des savoirs et des savoir-faire de publics adultes. Réaliser des bilans de compétences par l'identification des talents, valeurs, la - L'élaboration et la mise en œuvre de clarification des projets d'évolution stratégies d'entreprise, RH et de réalistes et l'accompagnement de la prise de décision puis d'un plan d'action

#### **MARKETING & EVENEMENTIEL**

Créer et concrétiser des événements en collectif : de la génération d'idées à leur réalisation.

Recueillir, analyser et restituer des données.

Animer des conférences et des tables plus rondes participatives.

Créer des podcasts audios et vidéos.

# **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

Depuis mars 19	<b>Fondatrice du Cercle des Managers Eclairés</b> (programme de formation pour révéler la personnalité managériale des dirigeants et des managers).
Depuis avril 18	Fondatrice, accompagnement du changement (stratégie d'entreprise et Ressources Humaines) – MAXITALENTS (conseil, formation, coaching professionnel, bilan de compétences, thérapie).
Nov. 2018 Juin. 2014	<b>Directrice des opérations France et DOM</b> – TC2 DEVELOPPEMENT (conseil en marketing, commercial et RH, secteur de la pharmacie d'officine).
Mai 2014 Fev 2011	Fondatrice, accompagnement du changement (stratégie d'entreprise et Ressources Humaines) – STCONSEILS.
Oct 2010 Nov 2004	Chef de Marché Antilles Guyane (Vichy et La Roche Posay) – L'Oréal (distribution sélective, la pharmacie d'officine).
Juil 2004 Oct 2002	Chargée d'Etudes Marketing – SAVOUR CLUB (vente de vins à distance).
Juil 2002 Mars 2001	Assistante Marketing et Commerciale – DASSAULT SYSTEMES (progiciels).

### CENTRES D'INTERET & BENEVOLAT

Intérêts: Voyages, cuisine, lecture, développement personnel (activités psychocorporelles, méditation, etc.), cinéma.

Bénévolat: UPE 13: Vice-Présidente territoire Ouest métropole (2024-...), Membre de l'Assemblée du territoire Ouest Métropole (2023-...), Animatrice des ateliers inspirants (2021-....) - Visions collectives: Coprésidente (2023-...), Coorganisatrice d'un congrès en intelligence collective et de 2 universités d'Eté (2020-2023) – <u>Des couleurs dans ta vie</u> : animatrice d'ateliers adultes sur le bien-être.



CONTINUES

Psychothérapeute en Gestalt-Thérapie - **EPG.** (2024 à ...).

Psychopraticienne en Gestalt-Thérapie **– EPG.** 2024.

Facilitatrice en intelligence collective -Méthode Dilts - Humans in Colors (2022) avec les félicitations du Jury.

Certifications 2019: Technicien en PNL – Art-thérapie - Mindfulness.

Leadership & Agilité comportementale Test de Profilage (ComProfiles® Académy). 2019

Coach professionnelle, certifiée RNCP **niveau I** – individuel et équipe - (Centre international du Coach). 2017

Master II en Management Ressources Humaines – spécialité Psychologie des Organisations (Université de Grenoble et Lyon II). Mention Bien. 2010

Certification Démarche Qualité ISO **9001 –** AFNOR. 2013

The European Language Certificate -English B1 (CCI). 2007

## FORMATIONS INITIALES

Master ш en Marketing **Communication Commerciale** (ESC Toulouse). 2000

Ingénieur-Maître en Sciences Gestion (IAE Lyon III). 1998

Baccalauréat C (Guyane). 1994

Anglais & Espagnol: Notions

### INFORMATIQUE

Microsoft (Word, Excel, Powerpoint, Outlook, Access) Base de données (AS400) Logiciels pharmaceutiques Navigation internet et réseaux sociaux

### SAVOIR ETRE

Ouverture d'esprit et Flexibilité Empathie personnelle et sociale Authenticité et Conscience de soi Créativité et Bonne humeur Rigueur et Organisation Persévérance et Autonomie Leadership et Vision. Ethique et Professionnalisme